

Akquise für Einzelkämpfer - Erfolgsgesetze

1 So vermeiden Sie Auftragslöcher.

2 Entdecken und entdecken lassen: Die Jagd nach dem Kunden im Web (oder lassen Sie sich finden!)

3 Prioritäten setzen durch Selbst- und Zeitmanagement.

4 Die Angst vor der Akquise akzeptieren und in positive Energie übersetzen.

5 Geben und geben lassen (statt geben und nehmen).

6 Texte auf den Punkt gebracht.

7 Empfehlungen: Wer hat, dem wird gegeben.

8 Events: das können Sie doch am besten!

9 Haptik verkauft für Sie: So machen Sie Ihre abstrakte Leistung „be-greifbar“.

10 Sie nutzen Ihr Telefon zielgerichtet als integriertes Instrument!

11 Gelassen loslassen können.

12 Sprengen Sie Grenzen!